

		PLAN DE ACCIÓN VIGENCIA 2024 PROCESO GESTIÓN CONTRACTUAL GRUPO CONTRATOS Y CONVENIOS					Código: F-1-1-3V11 29/01/2024			
PEG 2023-2026		Plan estratégico sector defensa								
Política Modelo Integrado de Planeación y Gestión - MIPG		Planeación Institucional - Gestión Presupuestal y eficiencia del gasto público - compras y contratación pública - Talento Humano - Fortalecimiento organizacional y Simplificación de procesos - Seguimiento y evaluación de desempeño Institucional								
Objetivo estratégico		Sostener e incrementar la rentabilidad								
Nombre del Plan		Incrementar la suscripción de negocios jurídicos								
OBJETIVO ESPECÍFICO		INDICADOR		LINEA BASE		METAS				
Incrementar los ingresos mediante el fortalecimiento de los procesos comerciales y financieros		Valor ingresos generados de los negocios jurídicos de la vigencia actual - Total Ingresos generados vigencia anterior/Total Ingresos generados vigencia anterior X100		\$ 135.000.000.000,00		0%	0%	5%	5%	10%
No. actividades desarrolladas / Total actividades programadas x 100		No. actividades desarrolladas / Total actividades programadas x 100		20%		20%	20%	40%	100%	
Responsables		Líderes de procesos misionales		\$ 155.000.000		\$ 155.000.000				
Fecha Inicio Programada		15/02/2024		Fecha Fin Programada		13/12/2024				
Tarea		Descripción de la Tarea		Fecha Inicio	Fecha Final	Responsables de la ejecución de la tarea		Recursos	Contraseñales	
Al año 2024, incrementar la suscripción de negocios jurídicos con entidades estatales en un 10% con relación al año anterior (\$135,000 millones)		Crear grupo comercial y financiero, responsable de la consecución de nuevos clientes, que determine el adecuado valor del ingreso de la administración del FORPO, de acuerdo con el tipo de convenio o contrato a suscribir. R. Documento con funciones		15/02/2024	20/03/2024	Subdirector (a) Operativo (e)		\$ 155.000.000,00	Líderes de procesos misionales	
		Realizar mesas de trabajo para establecer las acciones a desarrollar para la consecución de nuevos clientes, teniendo en cuenta la determinación del adecuado valor del ingreso de la administración del FORPO, de acuerdo con el tipo de convenio o contrato a suscribir. R. Acta de reunión.		1/04/2024	30/04/2024	Subdirector (a) Operativo (a)			Líderes de procesos misionales	
		Informar a la subdirección operativa el avance de las acciones consecución de nuevos clientes, teniendo en cuenta la determinación del adecuado valor del ingreso de la administración del FORPO, de acuerdo con el tipo de convenio o contrato a suscribir según acta de reunión. R. Informe		01/05/2024 16/08/2024	15/08/2024 22/11/2024	Líderes de procesos misionales			Líderes de procesos misionales	
		Presentar a la Dirección General los convenios y contratos suscritos con los nuevos coatos de administración y demás gestiones realizadas para el logro del incremento de recaudo en un 10% con relación al año anterior (\$135,000 millones)		01/11/2024	13/12/2024	Coordinador Grupo Convenios y Contratos			Líderes de procesos misionales	
FIRMAS: ELABORÓ:  Adm Emp OLGA MILENA GONZALEZ GOMEZ Coordinadora Grupo Créditos y Cartera			REVISÓ:  Mayor LEYDI YOHANA PRIODOLO CHAVES Subdirectora Operativa			APROBÓ:  Coronel ALEXANDER SANCHEZ ACOSTA Director General Fondo Rotatorio de la Policía				
Prof. LAURA NATALIA CABILLÓN FONSECA Coordinadora Grupo Organizaciones de Comercio Exterior			Adm Emp JANNY EVELYN GONZALEZ BUSTOZ Coordinadora Grupo Infraestructura			Adm Emp SONIA LUCY FAGOALTA MALAGÓN Coordinadora Grupo Convenios y Contratos				

